

Nombre: Salinas Mejía Santiago Ernesto

Edad: 14 años

Institución:

Correo electrónico: santiago\_salinas@cedros.edu.mx

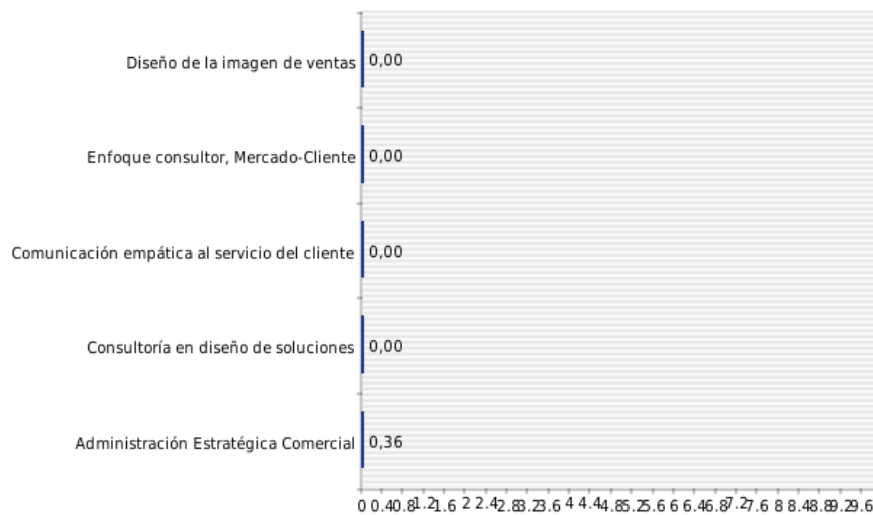
Género: M

Usuario: CESEC233

## Competencias Multifacéticas del Asesor Comercial



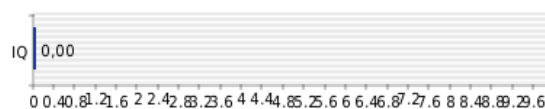
### Competencias específicas

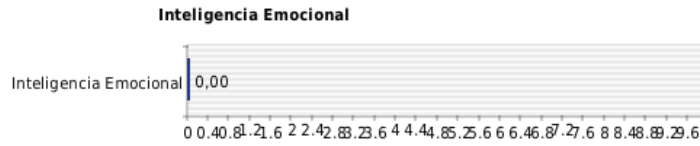
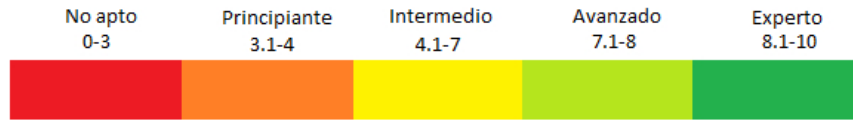


**BAJO** **MEDIO** **ALTO**



### IQ





## Diseño de la imagen de ventas

Capacidad creativa para demostrar competencia y experiencia como consultor enfocado en el negocio del cliente.



## Enfoque consultor, Mercado-Cliente

Capacidad de comprender el ecosistema de negocios del cliente para agregar valor a sus procesos con soluciones creativas.



Enfoque consultor, Mercado-Cliente



## Comunicación empática al servicio del cliente

Capacidad de conectar con el cliente para identificar sus necesidades tanto personales como de negocio, con empatía y escucha activa con el fin de diseñar la mejor solución.



Comunicación empática al servicio del cliente

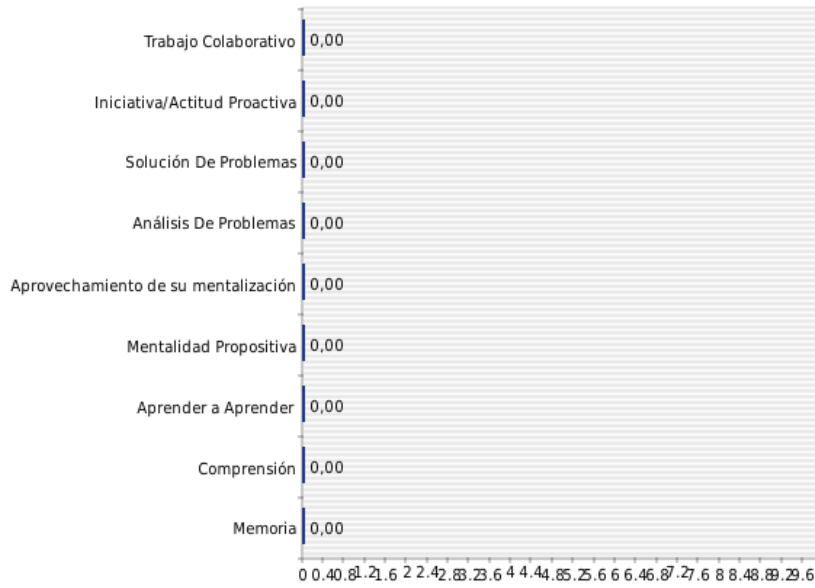


## Consultoría en diseño de soluciones

Capacidad de sintetizar y concretar la acción negociadora con propuestas de soluciones innovadoras que lleven al acuerdo ganar-ganar con el cliente.



### Consultoría en diseño de soluciones



## Administración Estratégica Comercial

Capacidad de planear con visión de resultados y tomando decisiones considerando prioridades.



### Administración Estratégica Comercial

